

Een verzekering tegen inflatie?



Jaap Jongsma is financieel adviseur bij bureau Rentmeester Financieel Advies in Damwâld

Met kromgetrokken tenen hoor ik de radio-commercial aan. 'Wanneer u zich bij ons gaat verzekeren, dan kunt u meeverzekeren dat de komende drie jaar de premie voor de autoverzekering niet stijgt.'

Wij noemen dit op kantoor een verzekering tegen een verzekering. Je hebt een autoverzekering waarbij de verzekeraar de hoogte van de premie bepaalt en je neemt dan een verzekering om de garantie van degene die de hoogte van deze premie bepaalt. Niet echt betrouwbaar dus.

Deze verzekeraar zou er goed aan doen om zichzelf te verzekeren. Verzekeren dat bij hem de kosten niet stijgen de komende jaren. Dan heb je aan één verzekering genoeg en kunnen alle klanten meeprofiteren.

Deze verzekeraar zou er goed aan doen om zichzelf te verzekeren. Verzekeren dat bij hem de kosten niet stijgen de komende jaren

Vorige week hoorde ik op radio een gesprek over prijsontwikkelingen. Het CBS houdt dit allemaal bij en kan zien of het leven ook echt duurder wordt. Door de vele digitale transacties zijn zij direct op de hoogte van ontwikkelingen die opvallen. Over het algemeen kun je zeggen dat alles duurder wordt. De verslaggever vroeg of er ook zaken waren die goedkoper of even duur zijn gebleven. Opvallend vond ik dat hij hierbij noemde dat de autoverzekering in prijs gelijk was gebleven. Ik weet niet over welke periode deze cijfers gaan, maar dit sprong er voor mij toch uit.

Mijn gevoel zegt iets anders. Met name jongere bestuurders, onder de 24 jaar en geen schadevrije jaren, zijn de afgelopen jaren fors meer premie gaan betalen. Van gemiddeld vijftig euro per maand betalen zij nu snel het dubbele. Ook wij moeten op kantoor nog altijd wennen aan dit soort premies.

Verder zie je veel regelingen inkrimpen. Partnerregelingen waarbij de tweede gezinsauto voor dezelfde korting meeverzekerd kan worden, worden beperkt. Er gelden allerlei extra voorwaarden. Zoals de afgelopen twaalf maanden geen schade hebben gereden en geen jongvolwassenen in huis om misbruik van deze regeling tegen te gaan.

Als langer ik over de inflatieverzekering nadenk, vind ik het eigenlijk best slim bedacht. Eerste reactie is natuurlijk dat je hier blij mee bent. Komende jaren geen premieverhoging. De klant wordt in slaap gestust. Uiteraard gaat de inflatie door en krijg je achteraf alsnog te maken met een hogere premie.

Inflatie heeft naar mijn mening ook een gezonde uitwerking. Je gaat op de kosten letten. Je let op je uitgaven en kijkt wat er in de markt te verkrijgen is.

Toch leuk zo'n column: ik heb een nieuwe verzekering bedacht. U krijgt bij ons een garantieverzekering. Gratis en voor niets de garantie dat wij, zo lang u bij ons klant bent, ons best zullen doen om in tijden van inflatie en deflatie een zo passend mogelijke verzekering met bijbehorende premie voor u te zoeken.