

---

# Lampex in verzekeringen



Geld

Jaap Jongmsma

---

**B**egin oktober werd de jaarlijkse Lampex gehouden in de omgeving van Driezum. Dit is een puzzel-survivaltocht, waarin je met behulp vooraf vergaarde informatie een route moet zien te vinden kriskras door de weilanden en bossen.

Aan deze tocht moest ik denken aan een gesprek met een klant over zijn financiële situatie. Veel klanten voelen hun financiële situatie aan als was het een Lampex-tocht. Een wirwar van regels, situaties en mogelijkheden. Wanneer kies je de juiste route?

Net als bij de Lampex heb je hiervoor hulp nodig om samen het doel te halen. Door samen te kijken naar de situatie krijg je inzicht en door te overleggen maak je afwegingen om zo tot een goede keuze te komen.

Het is lastig om de vele risico's goed op je netvlies te hebben. Wij proberen om de klanten mee te laten denken over de risico's die ze lopen. Veel mensen vragen ons welke verzekeringen ze nodig hebben. Volgen ons denk je dan te snel in verzekeringsproduct en oplossingen.

Toets jezelf maar eens. Je koopt een nieuwe auto en wat doe je? Eerst naar een vergelijkingsite om

de goedkoopste premie. Of ga je even sparren met je adviseur over het risico? Waar consumenten eerst voor de goedkoopste vergelijking gingen, is ervaring over de kwaliteit nu belangrijker.

Probeer eens om stil te staan bij de risico's die je loopt. Je kunt dit bijvoorbeeld doen aan de hand van een aantal kernwoorden. Zoals:

**Door deze bril leer je ook risico's herkennen, koop je een open haard dan loop je een groter brandrisico**

bezit, verkeer, aansprakelijkheid, sociale zekerheid, particulier of ondernemer. Bijvoorbeeld: welke bezittingen heb ik en wat gebeurt er als ik dit kwijt raak? Wij denken dat je, wanneer je hierover nadenkt, creatiever wordt in de oplossingen. Hierdoor zal je sneller kiezen om iets niet te verzekeren of voor een minder uitgebreide dekking. Ook is het mogelijk dat je voor een andere oplossing kiest dan een verzekering. Bijvoorbeeld investeren in meer beveiliging.

Door deze bril leer je ook risico's herkennen. Koop je een open haard dan loop je een groter brandrisico. Wanneer je denkt in product en oplossingen zou je kunnen denken dat wanneer je een woonhuisverzekering hebt, dat het dan wel goed geregeld is. Door te kijken naar het risico dat de open haard meebrengt neem je waarschijnlijk ook brandbeveiligingsmaatregelen en maak je melding naar je verzekeraar.

Tijdens de Lampex-tocht ging de route door een wildtunnel van de Centrale As. Wanneer je door deze nauwe tunnel kwam had je goed zicht op de nieuwe Centrale As. Strak aangelegd zonder hindernissen. Onze missie is dat een klant terugkijkt met dit gevoel.

---

▶ Jaap Jongmsma is financieel adviseur bij bureau Rentmeester Financieel advies in Damwâld

▶ [www.verantwoordadvies.nl](http://www.verantwoordadvies.nl)

---